

КРАТКОЕ ОПИСАНИЕ ПРОГРАММЫ

ПОЛНОЕ НАИМЕНОВАНИЕ ПРОГРАММЫ	Деловые переговоры
--------------------------------------	--------------------

ВИД ПРОГРАММЫ	Полноформатная программа от 16 академических часов
----------------------	--

*Вид документа, выдаваемого по окончании программы (диплом о профессиональной переподготовке, удостоверение о повышении квалификации, свидетельство о профессии рабочего, в соответствии с Федеральным законом от 29 декабря 2012 г. № 273-ФЗ «Об образовании в Российской Федерации» или иной документ): _____ Сертификат установленного образца

ОБЪЕМ ЧАСОВ ПРОГРАММЫ	_____ <u>16</u> _____ академических часов
------------------------------	---

ФОРМАТ ОБУЧЕНИЯ	<input type="checkbox"/> очный <input type="checkbox"/> дистанционный <input checked="" type="checkbox"/> интегрированный (смешанный, т.е. включающий очные и дистанционные форматы)
------------------------	--

СТОИМОСТЬ УЧАСТИЯ В ПРОГРАММЕ ДЛЯ 1 УЧАСТНИКА (РУБ.)	Проведение обучения	Организация и проведение обучения «под ключ» (информационная кампания, формирование групп, обучение, сопровождение, выполнение КПЭ по регистрации вновь созданных субъектов МСП и самозанятых граждан, подготовка отчетных материалов)
	от 1800	от 2600

МИНИМАЛЬНОЕ КОЛИЧЕСТВО УЧАСТНИКОВ В 1 ГРУППЕ (ЧЕЛ.)	10
МАКСИМАЛЬНОЕ КОЛИЧЕСТВО УЧАСТНИКОВ В 1 ГРУППЕ (ЧЕЛ.)	200

ЦЕЛЕВАЯ (-ЫЕ) ГРУППА (-Ы)	<ul style="list-style-type: none"> ■ Физические лица в возрасте до 30 лет, в том числе школьники; ■ Физические лица после 30 лет; ■ Самозанятые граждане; ■ Начинающие предприниматели; ■ Действующие предприниматели; ■ Действующие предприниматели с потенциалом роста;
----------------------------------	---

ПЛАНИРУЕМЫЕ РЕЗУЛЬТАТЫ ОБУЧЕНИЯ	
Практические результаты*	Формирование навыка эффективного ведения переговоров, в том числе и без подготовки
Предпринимательские компетенции, которые формируются в процессе освоения данной программы	<p>Компетенция в области применения и развития коммуникативных навыков и коммуникабельности</p> <p>Компетенция в области выработки и развития стрессоустойчивости</p>

* необходимо указать планируемые практические результаты (например, регистрация субъекта МСП по результатам обучения)

ТРЕБОВАНИЯ К СЛУШАТЕЛЮ, ПОСТУПАЮЩЕМУ НА ПРОГРАММУ

Предприниматели и лица планирующие занятие предпринимательской деятельностью, имеющие потребность в развитии навыка ведения переговоров

ТЕМАТИЧЕСКИЙ ПЛАН ПРОГРАММЫ И КРАТКОЕ СОДЕРЖАНИЕ ТЕМ

№ п/п	Наименование темы	Краткое содержание темы
1.	Как всегда добиваться целей в переговорах	<ol style="list-style-type: none"> 1. Фатальные ошибки в переговорах 2. Стратегия и тактика ведения переговоров 3. Манипуляции в переговорах и противодействие им 4. Жёсткие переговоры и их последствия 5. Эффективные техники ведения переговоров 6. Чек-лист подготовки к важным переговорам

2.	Эффективные переговоры без подготовки	1. Как не провалить переговоры без подготовки 2. Переговорные позиции восприятия: как метод эффективного ведения переговоров 3. Технология позиционных переходов 4. Переговорные навыки карты – как уникальный инструмент по формированию навыка эффективного ведения переговоров 5. Тренировка навыка ведения переговоров без подготовки
----	---------------------------------------	---

ОБРАЗОВАТЕЛЬНЫЕ МЕТОДИКИ И ТЕХНОЛОГИИ, ИСПОЛЬЗУЕМЫЕ В ПРОЦЕССЕ ОБУЧЕНИЯ

Мастер-класс, тренинг, дискуссии, работа в мини-группах и парах, деловые и ролевые игры, интерактивные форматы

ФОРМЫ ТЕКУЩЕЙ И ИТОГОВОЙ АТТЕСТАЦИИ И ТРЕБОВАНИЯ К ЕЕ ПРОВЕДЕНИЮ

Анкетирование и итоговое тестирование в системе ВСЕПЕРЕГОВОРЫ.РФ для самоконтроля и закрепления полученной информации.

УЧЕБНО-МЕТОДИЧЕСКОЕ ОБЕСПЕЧЕНИЕ

№ п/п	Наименование
1.	Рабочая тетрадь
2.	Презентация по курсу обучения
3.	База знаний ВСЕПЕРЕГОВОРЫ.РФ

СВЕДЕНИЯ ОБ ОРГАНИЗАЦИИ, ЯВЛЯЮЩЕЙСЯ ВЛАДЕЛЬЦЕМ ОБУЧАЮЩЕЙ ПРОГРАММЫ

Полное наименование организации	Общество с ограниченной ответственностью «ПРОФИТ ГРУПП»
ИНН	1327031873
Юридический адрес организации	Республика Мордовия, г. Саранск, ул. Лодыгина 3 (Технопарк РМ), офис 309
Телефон	8 (495) 414-25-18
E-mail	info@vseperegovory.ru
Веб-сайт	www.vseperegovory.ru

ДАННЫЕ КОНТАКТНОГО ЛИЦА ОТ ОРГАНИЗАЦИИ

ФИО контактного лица	Шаляев Владимир Сергеевич
Контактные данные	
Мобильный телефон	+7-929-748-38-06
Рабочий телефон	+7 (495) 414-25-18
E-mail	shalyaevvs@gmail.com

ДОПОЛНИТЕЛЬНАЯ ИНФОРМАЦИЯ

По результатам прохождения курса обучения выдаётся Сертификат установленного образца.