

КРАТКОЕ ОПИСАНИЕ ПРОГРАММЫ

ПОЛНОЕ НАИМЕНОВАНИЕ ПРОГРАММЫ	Бизнес–форсайт: быстрый старт в бизнесе
--------------------------------------	---

ВИД ПРОГРАММЫ	Полноформатная программа от 16 академических часов
----------------------	--

*Вид документа, выдаваемого по окончании программы (диплом о профессиональной переподготовке, удостоверение о повышении квалификации, свидетельство о профессии рабочего, в соответствии с Федеральным законом от 29 декабря 2012 г. № 273-ФЗ «Об образовании в Российской Федерации» или иной документ): _____ Сертификат установленного образца

ОБЪЕМ ЧАСОВ ПРОГРАММЫ	_____ <u>32</u> _____ академических часа
------------------------------	--

ФОРМАТ ОБУЧЕНИЯ	<input checked="" type="checkbox"/> очный <input type="checkbox"/> дистанционный <input checked="" type="checkbox"/> интегрированный (смешанный, т.е. включающий очные и дистанционные форматы)
------------------------	---

СТОИМОСТЬ УЧАСТИЯ В ПРОГРАММЕ ДЛЯ 1 УЧАСТНИКА (РУБ.)	Проведение обучения	Организация и проведение обучения «под ключ» (информационная кампания, формирование групп, обучение, сопровождение, выполнение КПЭ по регистрации вновь созданных субъектов МСП и самозанятых граждан, подготовка отчетных материалов)
	от 2800	от 3600

МИНИМАЛЬНОЕ КОЛИЧЕСТВО УЧАСТНИКОВ В 1 ГРУППЕ (ЧЕЛ.)	10
МАКСИМАЛЬНОЕ КОЛИЧЕСТВО УЧАСТНИКОВ В 1 ГРУППЕ (ЧЕЛ.)	200

ЦЕЛЕВАЯ (-ЫЕ) ГРУППА (-Ы)	<ul style="list-style-type: none"> ■ Физические лица в возрасте до 30 лет, в том числе школьники; ■ Физические лица после 30 лет; ■ Самозанятые граждане; ■ Начинающие предприниматели
----------------------------------	--

ПЛАНИРУЕМЫЕ РЕЗУЛЬТАТЫ ОБУЧЕНИЯ	
Практические результаты*	Навык создания и тестирования бизнес-идей, эффективный старт бизнеса
Предпринимательские компетенции, которые формируются в процессе освоения данной программы	<p>Компетенция в области применения методик генерирования идей и их трансформации в конкурентоспособные бизнес-идеи</p> <p>Компетенция в области формулирования целей, задач и дорожных карт развертывания нового бизнеса</p> <p>Компетенция в области разработки бизнес-моделей нового бизнеса</p> <p>Компетенция в области планирования, организации, контроля в новом бизнесе и стимулирования будущих сотрудников</p> <p>Компетенция в области расчета ключевых экономических показателей нового бизнеса</p> <p>Компетенция в области анализа потребностей рынка</p> <p>Компетенция в области определения ключевых сегментов рынка и разработки портрета целевой аудитории</p> <p>Компетенция в области тестирования конкурентоспособности бизнес-идей и определения потенциального спроса</p> <p>Компетенция в области определения источников привлечения внешних ресурсов для нового бизнеса</p> <p>Компетенция в области распределения и перераспределения ресурсов для достижения результата деятельности</p> <p>Компетенция в области применения и развития коммуникативных навыков и коммуникабельности</p> <p>Компетенция в области применения и развития лидерских навыков и навыка работы в команде</p> <p>Компетенция в области применения и развития аналитических способностей</p>

	Компетенция в области формирования и развития навыка управления временем
	Компетенция в области выработки и развития стрессоустойчивости
	Компетенция в области применения и развития навыка проведения презентаций

** необходимо указать планируемые практические результаты (например, регистрация субъекта МСП по результатам обучения)*

ТРЕБОВАНИЯ К СЛУШАТЕЛЮ, ПОСТУПАЮЩЕМУ НА ПРОГРАММУ

Желание заниматься предпринимательской деятельностью и обучаться предпринимательству

ТЕМАТИЧЕСКИЙ ПЛАН ПРОГРАММЫ И КРАТКОЕ СОДЕРЖАНИЕ ТЕМ

№ п/п	Наименование темы	Краткое содержание темы
1.	Бизнес-идея и её развитие	<ol style="list-style-type: none"> 1. Основные бизнес-модели 2. Ошибки бизнес-стартапов 3. Где искать бизнес-идеи? 4. Как выбирать и строить бизнес с учетом современных трендов? 5. Как монетизировать хобби? 6. Сегментирование ЦА: кто твой клиент? 7. Тестирование бизнес-идеи
2.	Организация бизнеса и бизнес-процессов	<ol style="list-style-type: none"> 1. Основы организации бизнеса 2. Безопасность бизнеса: ключевые юридические аспекты 3. Бухгалтерия: не скучные финансы для начинающих 4. Управленческий учёт: как настроить P&L за 30 мин. 5. Ключевые бизнес-процессы 6. Сотрудники: когда и как создавать команду? 7. Товар и услуга: как создать УТП? 8. Маркетинг и упаковка: точки контакта
3.	Интернет для бизнеса	<ol style="list-style-type: none"> 1. Продвижение бизнеса в сети интернет: каналы привлечения клиентов 2. Реклама в сети интернет 3. Социальные сети для бизнеса 4. Мессенджеры и чат-боты для бизнеса 5. CRM для бизнеса

4.	Упаковка и презентация бизнес-идеи	1. Как «продать» бизнес-идею? 2. Публичные выступления: особенности «живых выступлений» и выступлений онлайн. 3. Личная эффективность руководителя 4. Как, где и когда искать инвестиции? 5. Презентация бизнес-идей
----	------------------------------------	--

ОБРАЗОВАТЕЛЬНЫЕ МЕТОДИКИ И ТЕХНОЛОГИИ, ИСПОЛЬЗУЕМЫЕ В ПРОЦЕССЕ ОБУЧЕНИЯ

Мастер-класс, лекция, тренинг, дискуссии, работа в мини-группах и парах, деловые игры, интерактивные форматы

ФОРМЫ ТЕКУЩЕЙ И ИТОГОВОЙ АТТЕСТАЦИИ И ТРЕБОВАНИЯ К ЕЕ ПРОВЕДЕНИЮ

Анкетирование и итоговое тестирование в системе ISBUSINESS для самоконтроля и закрепления полученной информации.

УЧЕБНО-МЕТОДИЧЕСКОЕ ОБЕСПЕЧЕНИЕ

№ п/п	Наименование
1.	Рабочая тетрадь
2.	Презентация по программе обучения
3.	Видеоматериалы по программе в ISBUSINESS (ИС БИЗНЕС.РФ)

СВЕДЕНИЯ ОБ ОРГАНИЗАЦИИ, ЯВЛЯЮЩЕЙСЯ ВЛАДЕЛЬЦЕМ ОБУЧАЮЩЕЙ ПРОГРАММЫ

Полное наименование организации	Общество с ограниченной ответственностью «ПРОФИТ ГРУПП»
ИНН	1327031873
Юридический адрес организации	Республика Мордовия, г. Саранск, ул. Лодыгина 3 (Технопарк РМ), офис 309
Телефон	8 (495) 414-25-18 +7-937-514-84-03
E-mail	info@isbusiness.ru
Веб-сайт	www.isbusiness.ru

ДАННЫЕ КОНТАКТНОГО ЛИЦА ОТ ОРГАНИЗАЦИИ

ФИО контактного лица	Шаляев Владимир Сергеевич
Контактные данные	
Мобильный телефон	+7-929-748-38-06
Рабочий телефон	+7 (495) 414-25-18
E-mail	shalyaevvs@gmail.com

ДОПОЛНИТЕЛЬНАЯ ИНФОРМАЦИЯ

По результатам прохождения программы обучения выдаётся Сертификат установленного образца.